

CHECK-LIST
(Avaliação da Capacidade Exportadora)

- Por que você acha que sua empresa pode exportar? Quais são os pontos fortes e fracos?
- Como se encontra o mercado em que atua e quais as suas tendências?
- Seus produtos são competitivos em relação à concorrência nacional e internacional ?
- Seus concorrentes locais já exportam, para onde e como? Estão tendo sucesso?
- Os seus fornecedores estão dispostos a apoiá-los neste novo desafio?
- Por que você acha que um consumidor tão distante vai querer comprar seu produto?
- Sua empresa está disposta a fazer algum tipo de parceria no mercado nacional ou internacional?
- Qual o diferencial competitivo da sua empresa?
- Possui registro de marcas e patentes?
- Possui certificado de qualidade internacional?
- Tem condições de adequar ou desenvolver novos produtos se o mercado assim o exigir?
- Qual a capacidade de produção total da sua empresa?
- A que nível de utilização desta capacidade encontra-se sua empresa?
- Possui material publicitário? Que tipo? Em que idioma?

- **Quais os canais de distribuição utilizados por sua empresa?**
- **Sua empresa respeita prazo de entrega?**
- **Seus produtos possuem embalagem para exportação?**
- **Qual o lote econômico para exportação?**
- **Qual o prazo de entrega de sua empresa para um pedido deste porte?O lote econômico?**
- **Como seu preço em vigor se compara aos preços da concorrência?**
- **Tem alguém na empresa que conheça a área internacional? Como pretende gerenciar a exportação?**
- **Estar disposto a investir na organização do mercado externo?**